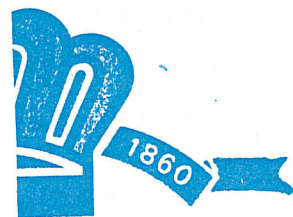


SONDAG 11 DECEMBER 1991
PAGINA 7

Vlok overweegt stappen tegen Weekly Mail

Van onze correspondent

JOHANNESBURG – De Zuidafrikaanse minister van Politie, Adriaan Vlok, overweegt gerechtelijke stappen tegen het weekblad Weekly Mail. Het blad, dat vorige week onthulde dat de regering in november '89 en maart '90 betalingen aan de Zuid-Afrikaanse



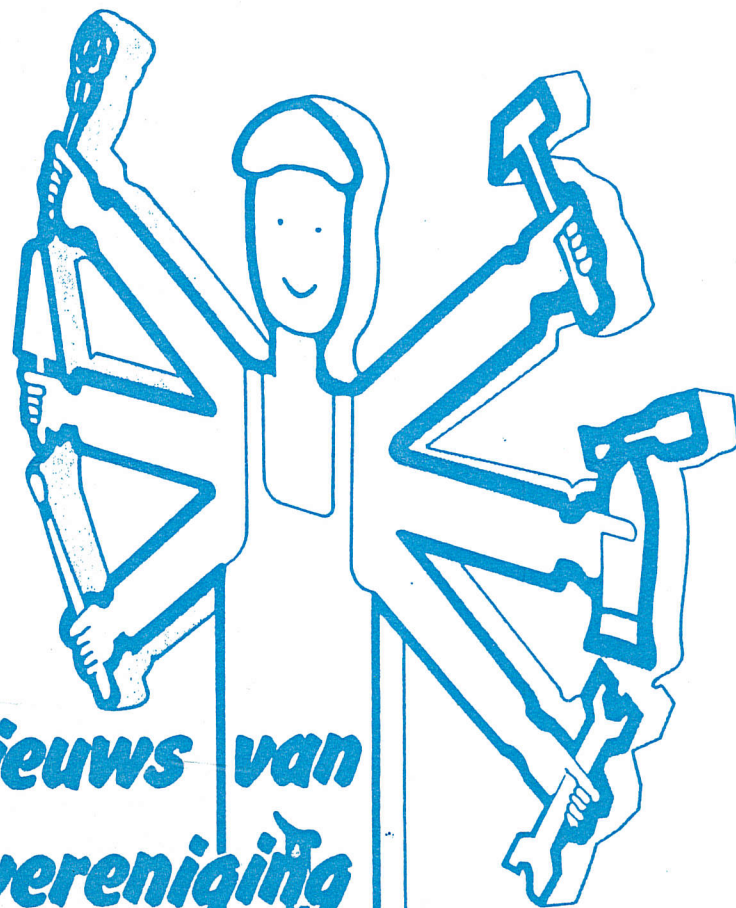
Kruyer



VLOK HEEFT VELE GEZICHTEN



MARKTWERK



*nieuws van
de vereniging
klussenbedrijven*

1991

2
NR

waren de afspraken als volgt:

- Op een nader te bepalen datum zullen alle bestaande vestigingsbesluiten komen te vervallen.

- In de tussenliggende periode zal tot clustering worden overgegaan.

- Het initiatief tot nieuwe vestigingsbesluiten zal, net als nu, van het bedrijfsleven uit moeten gaan.

- De in zo'n vestigingsbesluit te stellen bekwaamheidseisen zullen gericht zijn op ondernemerskennis, vakkennis gericht op management en alleen in uitzonderingsgevallen vakkennis gericht op de uitvoering.

WENSEN

In het najaar zullen er gesprekken plaatsvinden tussen Economische

Zaken en de betrokken branches. Deze gesprekken zullen gaan over de wensen van de branches en de verdere invulling van een nieuwe vestigingswetgeving.

Om deze gesprekken wezenlijk te kunnen voeren is het daarom van wezenlijk belang, dat het bestuur weet, hoe de leden over de diverse mogelijkheden denken.

KOM DAAROM NAAR DE LEDENVERGADERING, WANT JUIST NU KUN JE JE INVLOED LATEN GELDEN OP DE TOEKOMST VAN DE VERENIGING VAN KLUSSENBEDRIJVEN EN OP JE EIGEN TOEKOMST.

Gerard Oltmans.

VERGADERING

V L O K - l e d e n o p g e l e t !

Donderdag 26 september is een belangrijke dag voor klussenbedrijven.

1. De Economische Controle Dienst (ECD) komt vertellen, wat haar taak is (op grond van de huidige vestigingswet).

2. De eerste stappen naar een nieuwe vestigingswet zijn gezet. Het VLOK zal als één van de branche-organisaties worden uitgenodigd om hierover haar standpunt uiteen te zetten. Het VLOK-bestuur wil weten, hoe de leden over een en ander denken.

donderdag 26 september

=====
vanaf 15.00 tot vroeg in de avond
Jaarbeursgebouw in Utrecht

Wijziging vestigingswet

DISCUSSIE

Onderstaand stuk geeft geen volledig beeld van de nieuwe vestigingswet. De tekst is toegespitst op de bouwrijverheid, omdat dit immers voor klussenbedrijven het belangrijkste werkterrein is. Het is bedoeld als informatie voor de discussie op 26 september a.s.

VESTIGINGSWET NIEUWE STIJL

HOE ZAL DIE ERUIT GAAN ZIEN ???

Alle sectoren zullen straks onder één vestigingswet gaan vallen. Dus zowel de detailhandel, de horeca als de ambachtelijke en de dienstverlenende bedrijven. Waarschijnlijk zullen voor al deze ondernemingen de volgende bekwaamheden als eis gesteld worden:

A. Algemene ondernemersvaardigheid

Hieronder verstaat men o.a. kennis op het gebied van management, het economisch proces, fiscale en sociale wetgeving.

B. Bedrijfstechnische kennis

Hieronder verstaat men kennis noodzakelijk voor het kunnen voeren van het management in een specifieke branche. Zoals kennis van het productieproces in die branche en het kunnen beheersen van risico's.

C. Vaktechnische kennis

(alleen in uitzonderingsgevallen)

Hier gaat het om kennis op het gebied van het produkt dat men voortbrengt en de middelen om dit produkt te vervaardigen. Bedoeld wordt zodanige kennis op het gebied van grondstoffen, technische hulpmiddelen en technieken, dat men het productieproces zelfstandig kan uitvoeren.

(Niet te verwarren met vaktechniek: de manuele vaardigheden, zoals het zelf kunnen metselen, schilderen, etc.)

Ten overvloede: Voor de meeste bedrijven zal waarschijnlijk alleen A en B vereist zijn.

DE VESTIGINGSWET NU.

De huidige Vestigingswet Bedrijven 1954 kent inmiddels 32 vestigingsbesluiten, die weer onderverdeeld zijn in 80 vestigingsregelingen. Een van de 32 vestigingsbesluiten is het vestigingsbesluit bouwrijverheidsbedrijven. Op basis van dit besluit zijn de volgende regelingen tot stand gekomen:

1. Aannemingsbedrijf B&U
2. Aannemingsbedrijf GWU
3. Bestratingsbedrijf
4. Bitumineuze dakbedekkingsbedr.
5. Gasfittersbedrijf
6. Loodgietersbedrijf
7. Metselaarsbedrijf
8. Natuursteenbedrijf
9. Rietdekkersbedrijf
10. Schildersbedrijf
11. Stucadoorsbedrijf
12. Tegelzettersbedrijf
13. Terrazzobedrijf
14. Vlecht-, voeg- en timmerbedr.
15. Waterfittersbedrijf

(B&U = burger- en utiliteitsbouw

GWU = grond-, weg- en waterbouw)

Daarnaast zijn er nog een aantal regelingen voor aan de bouw verwante bedrijven, die gebaseerd zijn op een ander vestigingsbesluit:

16. Behangersbedrijf
17. Centrale verwarmingsbedrijf
18. Elektro-aansluitbedrijf
19. Elektrotechnisch installateur
20. Elektrotechnisch reparateur
21. Luchtbehandelingsbedrijf
22. Woningstoffeerder
23. Vloerenlegbedrijf

Al deze regelingen beschrijven bedrijfsactiviteiten die uit hun aard gekoppeld zijn aan de gebouwde omgeving.

DE TOEKOMST

De nieuwe vestigingswet zal overzichtelijker moeten worden. De diverse branches worden daarom geclusterd.

Het Algemeen Verbond Bouwnijverheid (AVBB) heeft onderzoek gedaan naar een betere indeling van de bouwbedrijven:

1. Algemene aannemer

De algemene aannemer onderscheidt zich van de rest, doordat hij zich bezig houdt met het vervaardigen van een totaal bouwwerk. Hij coördineert en regisseert het bouwproces.

2. Deelmarktaannemer

De deelmarktaannemer onderscheidt zich van de algemene aannemer door zijn specialisatie op een bepaald deel van het bouwproces. Hij verricht zijn werkzaamheden veelal in de ruwbouwfase.

3. Afwerkingsbedrijf en installatiebedrijf

Het afwerkingsbedrijf en het installatiebedrijf onderscheiden zich net als de deelmarktaannemer van de algemene aannemer door hun specialisatie op een bepaald deel van het bouwproces. Deze bedrijven werken echter meer in de afbouwfase.

Helemaal precies is de scheidslijn niet te trekken. Er is altijd een grijs gebied.

Het AVBB komt zodoende tot de volgende clustering:

a. Algemeen aannemingsbedrijf B&U

Aannemingsbedrijf B&U

b. Algemeen aannemingsbedrijf GWW

Aannemingsbedrijf GWW

c. Deelmarktaannemer B&U

Metselaarsbedrijf

Rietdekkersbedrijf

Terrazzobedrijf

Vlecht-, voeg-, timmerbedr.

Gasfittersbedrijf

Loodgietersbedrijf

Waterfittersbedrijf

d. Deelmarktaannemer GWW

Bestratingsbedrijf

e. Afwerkingsbedr. bouwnijverheid

Bitumin. dakbedekkingsbedr.

Natuursteenbedrijf

Schildersbedrijf

Tegelzetterbedrijf

Stucadoorsbedrijf

Behangbedrijf

Woningstofeerder

Vloerenlegbedrijf

f. Installatiebedr. bouwnijverheid

Centrale verwarming

Elektro-aansluiting

Elektrotechnische install.

Elektrotechn. reparateur

Luchtbehandelingsbedrijf

CONSEQUENTIES

De consequenties van deze clustering door AVBB gekozen zijn onder andere:

- De algemene aannemer houdt zijn eigen werkgebied.

- De deelmarktaannemer kan alle bedrijfstvormen in het kader van de regeling waarin hij is opgenomen gaan uitoefenen. Dat wil zeggen: de metselaar kan gaan timmeren en omgekeerd.

- De markt wordt doorzichtiger en het wordt gemakkelijker als bedrijf nieuwe activiteiten op te starten.

V.N.I. en de vestigingswet

DE INSTALLATIEBRANCHE EN DE VESTIGINGSWETGEVING

De branche-organisatie VNI (Vereniging Nederlandse Installatiebedrijven) heeft onlangs een nota gepresenteerd met betrekking tot de scholing van ondernemers in de installatiebranche. In deze nota wordt vooruitgelopen op een nieuwe vestigingswetgeving.

Het VNI, in navolging van het convenant van afgelopen voorjaar (zie "Van de voorzitter" op blz 3 en 4) vraagt zich af of het zinvol is om vakbekwaamheidseisen op het gebied van vakhandelingen (lassen, buigen, solderen, e.d.) wettelijk te regelen. Bij een tamelijk grote groep ondernemers maken deze taken namelijk geen onderdeel uit van de beroepsuitoefening.

Een erkenningsregeling per bedrijfstak biedt daarbij meer mogelijkheden om in te spelen op de verschillende vormen van ondernemerschap. Het VNI onderscheidt de volgende vormen van ondernemerschap voor de installatiebranche:

-A- Strategisch ondernemer
grote bedrijven, vooral in de utiliteitsbouw

-B- Projekt-geöriënteerde ondernemer

kleine tot middelgrote bedrijven

-C- Ambachtelijke ondernemer
kleine bedrijven (0 tot 10 werknemers), vooral in "kleinwerk" woningen en bedrijven, en het seriematige onderhoudswerk).

Het VNI streeft naar een aanpassing van het vestigingsbeleid, met name op de volgende punten:

- De huidige vijf vestigingsbesluiten worden teruggebracht tot een vestigingsbesluit voor de gehele (VNI)installatiebranche

- De vakbekwaamheidseisen worden uit het vestigingsbesluit genomen en ondergebracht in een erkenningsregeling.

- Op grond van de beroepsanalyse worden voor de drie soorten ondernemers aparte beroepsopleidingen geformuleerd.

- De ondernemerseisen, die gelden voor de ambachtelijke ondernemer (-A-) zullen in het vestigingsbesluit worden opgenomen (dus zonder vakbekwaamheidseisen). De ondernemerseisen, die gelden voor de strategisch en de projekt-geöriënteerde ondernemers (-B- en -C-) zullen in erkenningsregelingen worden opgenomen.

A \ T \ R \ A \ I \ V \ V \ / T \ I \ N \ A \ D
A \ L \ T \ E \ R \ N \ A \ T \ I \ E \ V \ E \ / T \ R \ I \ L \ N \ A \ A \ L \ D
L \ E \ N \ T \ E \ E \ / R \ L \ A \ L \

Tip

Wie wel eens een randje beton moet storten, heeft niet altijd een trilnaald ter beschikking. Een trilnaald zorgt voor een kompakte massa, waarin geen luchtbelletjes meer voorkomen. Een trilnaald kopen of huren kan.

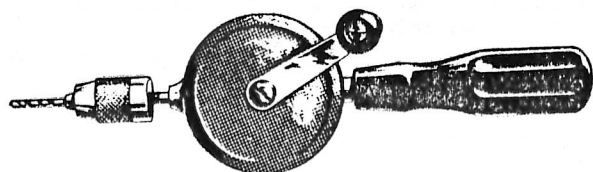
Het kan ook zo:

Bevestig een stuk draadeind (bijv. M6) aan het zaagje van een decoupeerzaagmachine met behulp van een stuk ijzerdraad (gaat niet los).

Dan heb je dus een "zagende trilnaald".

Werkt prima !

Maut de Visser



Woningmap

EEN GEBRUIKS- EN ONDERHOUDS-
HANDLEIDING VOOR KOOPWO-
NINGEN

De "WONINGMAP" is een los-
bladig boek, dat bij de op-
levering van het huis door
de aannemer kan worden ver-
strekt. Het bevat tekeningen
van constructies, het ver-
loop van leidingen en welke
materialen zijn gebruikt tot
aan de capaciteit van de CV
toe.

Kopers vinden in hun "WO-
NINGMAP" allerlei gegevens,
die van belang zijn bij de
ingebruikname en het gebruik
van hun woning en waarop
gelet moet worden bij het
aanbrengen van wijzigingen
in of aan de woning.
Ook voor vaklieden, die door
de bewoner worden ingescha-
keld, is dit een uitkomst.
Er zijn geen twijfels meer
over type en soort gebruikte
materialen, zodat onderhoud
en reparatie op de vereiste
manier kunnen plaatsvinden.

Belangrijke onderdelen in de
"WONINGMAP" zijn de contro-
lelijsten voor de voorjaars-
en najaarsbeurten. Aan de
hand hiervan kan de bewoner
zijn woning nalopen en vast-
leggen welke onderhoudswerk-
zaamheden er moeten worden
verricht.

Een ander onderdeel is het
zogenoemde woninglogboek.
Hierin worden uitgevoerde
werkzaamheden en wijzigingen
systematisch vastgelegd.
De "WONINGMAP" wordt gecom-
pleteerd door een los bijge-
voegde informatiekaart met
een overzicht van controle-
punten en onderhoudswerk.

De "WONINGMAP" is een prima
binnenkomer voor bouw- en
onderhoudsbedrijven om ver-
volgdiensten zoals onderhoud
en verbouw aan te bieden.
Een interessant gegeven nu
de markt voor nieuwe wonin-

gen steeds meer terugloopt.

Tot zover een aantal aanbe-
velingen van de "WONINGMAP"
door de opstellers ervan.
De "WONINGMAP" is ontworpen
door de SOAB (Stichting Ar-
beidstechnisch Onderzoek
Bouwnijverheid) en gesubsidi-
eerd door het NVOB (Neder-
lands Verbond van Onderne-
mers in de Bouwnijverheid).
Het NVOB legt in toenemende
mate de nadruk op kwaliteit
bij het bouwen en het plegen
van onderhoud. Dat laatste
is hun groeimarkt en tevens
de markt van klussenbedrij-
ven.

Bij klanten met een nieuw
huis kun je als klussenbe-
drijf de "WONINGMAP" tegen-
komen. Het lijkt zinvol om
er dan gebruik van te maken,
als informatiebron, als con-
trolelijst en om hem bij te
houden voor je vaste klan-
ten.

Bij klanten met een ouder
huis kan de "WONINGMAP" de
basis vormen voor het maken
en vastleggen van een onder-
houdsschema voor periodieke
controlebeurten. Dit kan de
vaak al bestaande vaste-
klanten-binding nog verder
versterken.

Kortom, de "WONINGMAP" kan
een nuttig instrument zijn
om het onderhoud voor klan-
ten systematisch aan te pak-
ken en de werkzaamheden
stelselmatig vast te leggen.

Om goed te kunnen beoorde-
len, wat het nut van deze
"WONINGMAP" voor klussenbe-
drijven kan zijn, heeft het
VLOK inmiddels een exemplaar
besteld (f250,- inclusief
een floppy disk). De map zal
ter inzage liggen op 26 sep-
tember a.s. in Utrecht.



Profiel



Klussenbedrijf HAAN is een bijzonder bedrijf. Zoals op de foto
te zien is, is een winkel in verf en behang ook een van de
activiteiten. Hoe het zo gekomen is, vertelt Bè Haan in onder-
staand verhaal.

SCHILDERSOPLEIDING

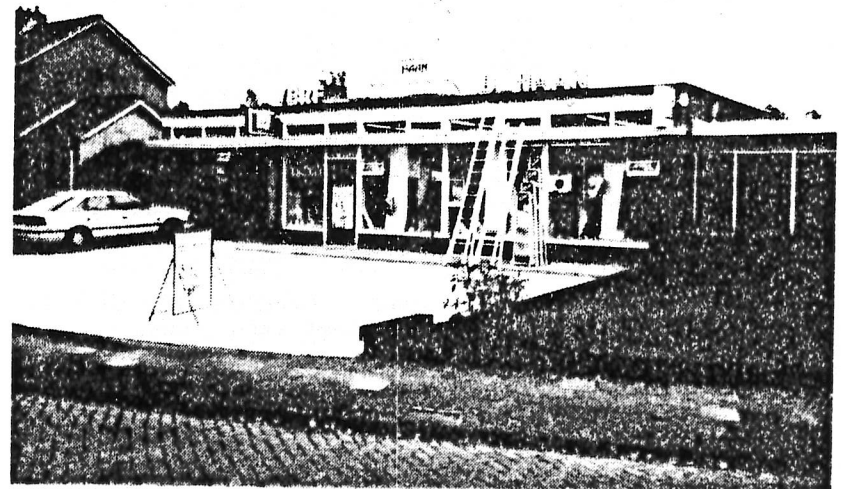
Na mijn schildersopleiding
heb ik het vak geleerd van
een ouderwetse schilder,
onder andere in de monumen-
tenzorg. Dit gaf veel vol-
doening. Later werd het
steeds nieuwbouwwerk. Daar
was de lol gauw van af.

VRACHTWAGEN

In mijn diensttijd haalde ik
mijn vrachtwagenrijbewijs en
ben daarna 15 jaar vrachtw-
agenchauffeur geweest.
Altijd van huis te zijn be-
viel me op een gegeven mo-
ment niet meer en ik nam
ontslag. Daar stond ik dan.

BROOD OP DE PLANK

Toch moest er brood op de
plank komen, dus ik plaatste
een advertentie in een gra-
tis huis-aan-huis-blad. Er
belde iemand en ik moest
erheen. Ondertussen had ik
werk gevonden bij een schil-
dersbedrijf. Maar de mensen
bleven bellen, dus ik moest
in de avonden aan het
werk. Daarna liep het een
beetje uit de hand. Ik kon
helaas niet met mijn baas
overeenkomen om in deeltijd
te gaan werken, dus heb ik
ontslag genomen. Je kunt je
klanten toch niet in de
steek laten! Dit gebeurde in
1988.



UITKERING

Ik ging praten met het S.F.B. (Sociaal Fonds Bouwnijverheid). Die wilden wel een regeling treffen, zodat ik voor mezelf kon beginnen met behoud van uitkering. Eerst voor een halfjaar, daarna kon het nog een half jaar verlengd worden. Toen kon ik mezelf bedruipen.

WINKEL

We groeiden uit ons huis en we zochten naar een ander onderkomen. Er stond een verf- en behangzaak met woning te koop met een grote werkplaats. Net iets voor ons.

Mijn vrouw ging studeren om het ondernemersdiploma te halen. Inmiddels hadden we op 1 juli 1990 het pand gekocht en het bedrijf veranderd in een V.O.F., mijn vrouw en ik als vennoten.

De winkel was een beetje verouderd. Daarom hebben we het geheel opgeknapt en er een prachtige parkeerplaats aangelegd. Voorbijgangers zeiden er vaak wat van, zoals: "Bliksikater, wat is't hier opgeknapt!"

GEZIN

Mijn vrouw doet de winkel en ik het klussenbedrijf. De kinderen kunnen zich ook prima redden in het bedrijf. Zo zorgt mijn dochter voor de etalage en mijn zoon gaat regelmatig mee op karwei.

COMBINATIE

Het klussenbedrijf krijgt nu meer vertrouwen van de mensen. De klanten kunnen bij je komen en zien wat voor een bedrijf je bent. Dat komt solide over.

Winkel en klussenbedrijf vormen een goede combinatie. Zo zijn er klanten van het klussenbedrijf, die op mijn advies de verf in onze winkel komen halen; en klanten

van de winkel vragen of ik hun klus kan komen opknappen. Congierges van scholen halen bij ons hun spullen en ik verzorg de glasschade. Omdat we niet helemaal in het centrum wonen, kunnen de klanten makkelijk en snel met de auto komen.

GOED WERK

We hebben nog veel klanten van de beginperiode, die nog regelmatig een beroep op ons doen. Het belangrijkste is, dat je goed werk aflevert en service verleent en voor je administratie een goede boekhouder hebt.

Vorig jaar had ik een blinde-darm-operatie. Een van onze klanten haalde mij met zijn auto weer op, toen ik weer naar huis mocht. Dat is nog eens service van twee kanten!

SAMENWERKING

Ik werk veel samen met twee kameraden, die een timmerbedrijf hebben. Ze maken kozijnen, deuren enz. Ik zet die in de verf en plaats ze (soms samen) compleet met thermopane. Met goede relaties kom je ver. Ik heb veel van deze jongens geleerd. Kortom, we zijn gewoonweg een BEDRIJF geworden en het bevalt mij erg goed.

STARTERS

Voor starters heb ik tot slot nog de volgende raad:

Doe niet moeilijk en vraag je niet teveel af, hoe het allemaal moet. Dat komt vanzelf.

Wed niet op één paard, hoe mooi dat ook lijkt.

En begin klein.

ALLE KLUSSENBEDRIJVEN IN NEDERLAND VEEL SUCCES !!!

Met vriendelijke groet,
Bé en Lia Haan



Oplosmiddelen



Oplosmiddelen en andere chemicaliën kunnen voor degene, die er mee werken, gevaarlijk zijn. Ook het milieu is er niet mee gediend. Daarom is het belangrijk, dat je op de hoogte bent van de risico's en de maatregelen die je kunt treffen om dit risico te beperken.

WAAR

Oplosmiddelen zitten in verven, lakken, beitsen, lijmen, houtverduurzamingsmiddelen, bitumenprodukten, ontvettings- en schoonmaakmiddelen, weekmakers in kunststoffen en in vele andere produkten. Soms bestaan die produkten uit meer dan 50% hieruit !!!

Ga er van uit, dat in praktisch alle vloeibare, halfvloeibare en poedervormige produkten, die je gebruikt, (zeer) schadelijke stoffen voor je lichaam zitten.

Er is nog steeds maar zeer beperkt voldaan aan uitvoerige produktinformatie, de zogenoemde ingrediëntendeklaratie.

HOE

We komen ermee in aanraking:

- via de longen
- via mond en maag
- via de huid

- Inademing van de vluchtige oplosmiddelen is de meest voor de hand liggende manier. Dit kan op den duur zware astma, longkanker en zelfs aantasting van het zenuwstelsel of het beenmerg

ten gevolg hebben.

- Als je eet in een slecht geventileerde ruimte of zelfs als je alleen je eten daar aan blootstelt, komt ook via mond en maag het een en ander naar binnen. Het doorslikken van besmet monden neusslijm heeft eenzelfde effect. De risico's strekken zich uit over het hele spijsverteringskanaal. Maag, darm, nieren, lever en blaas zijn de slachtoffers.

- Een derde, niet te onderschatten kanaal is de huid. Via aanraking of bevuiling kan men o.a. (zware) eczeem oplopen.

WEERSTAND

De weerstand, die je lichaam kan bieden via het immuunsysteem, bepaalt in hoeverre je bepaalde stoffen kunt "verwerken". Belangrijk daarbij zijn o.a.:

- eigenschappen van de stof b.v. de giftigheid
- de concentratie
- duur van de blootstelling
- snelheid van opname door het lichaam
- opslagcapaciteit in het vetweefsel
- in verband hiermee of je man of vrouw bent

- aanleg voor allergieën
- gebruik van geneesmiddelen en/of alcohol

Heb je in een bepaalde periode een slechte gezondheid of ben je veel moe, kijk dan extra uit. Je weerstand is dan beduidend lager.

BESCHERMING

Hoe kunnen we onszelf het beste behoeden?

- Bescherm je longen door goede ventilatie (ook in de winter!) en het gebruik van filtermaskers. Een stofkapje helpt echt alleen tegen stof en niet tegen dampen!

- Bescherm je huid (gezicht en handen in het bijzonder) door o.a. huidbeschermingscrème (barrier-crèmes) al dan niet gecombineerd met de voor dat karwei meest geschikte handschoenen en veiligheidsbrillen of gezichtskappen.

- Pauzeer en eet in een frisse ruimte. Was vooral eerst goed je gezicht en handen.

- Gebruik zoveel mogelijk waterverdunbare produkten. Er zitten nog wel gevaarlijke, vluchtige stoffen in, maar in veel mindere mate.

INFORMATIE

Wil je meer weten over dit onderwerp? Schaf dan de volgende boekjes aan:

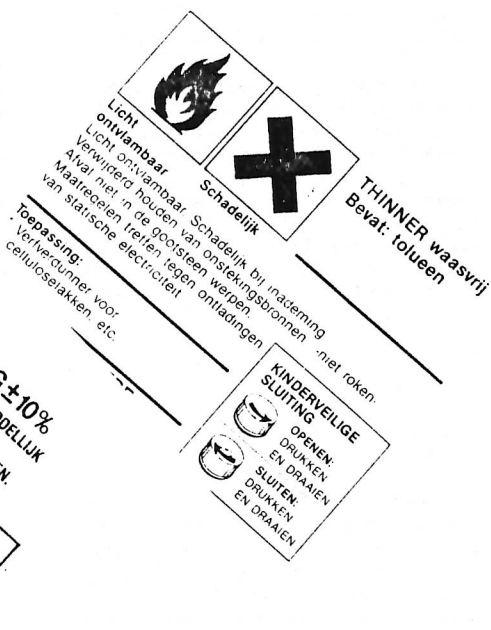
- "Verven + lijmen, gevaren voor mens en milieu" (incl. een klussenwijzer)

Te bestellen door storting van 9,50 (incl. porto) op postgiro 2537078 ten name van Stichting Natuur en Milieu te Utrecht, onder vermelding van "Verven en lijmen"

- "Zenuwslopende oplossingen", over het werken met organische oplosmiddelen de gezondheidsrisico's.

Het boekje was gratis te verkrijgen bij RVU educatieve omroep te Hilversum, of Chemiewinkel van de Universiteit van Amsterdam, of NIA (Nederlands Instituut voor Arbeidsomstandigheden) te Amsterdam.

Klussenier Kees G. Beck



Tropisch hardhout

Jan van Gorkum, klusjesman en fractievoorzitter van D66 in de gemeenteraad van Loon op Zand, schreef (samen met anderen) een nota, waarin het probleem rondom tropisch hardhout en de regenwouden aan de orde komen met de veelzeggende titel "ER IS GEEN TIJD MEER TE VERLIEZEN". De nadruk hierin ligt op wat er op gemeentelijk niveau aan gedaan zou kunnen worden, maar veel gedeeltes zijn ook voor ons van belang. Hieronder volgt een selectie uit het rapport.

OMVANG

Nog niet zo lang gelden was een zevende deel van het aardoppervlak bedekt met regenwouden. Nu is bijna de helft daarvan verdwenen. Als de ontbossing in dit tempo doorgaat, zal er tegen de eeuwwisseling vrijwel geen tropisch regenwoud over zijn.

Nederland importeert jaarlijks 1,7 miljoen kubieke meter tropisch hout. Hierdoor wordt, wanneer men uitgaat van selectieve kap, 63.000 hectare tropisch bos per jaar aangetast. Nederlanders maken slechts 0,3% van de wereldbevolking uit, maar desondanks is ons aandeel op de wereldmarkt voor tropisch hout 3%. Wij gebruiken dan ook, op japa na, het meeste tropische hout van de wereld.

BELEID

De verbodsbepaling tropisch hardhout, die door naar schatting 15 tot 20 gemeenten is aangenomen, staat onder druk. De achtste afdeling van de Raad van State heeft in een niet-bindend advies aan de minister van VROM gesteld, dat zo'n bepaling niet kan op grond van de Gemeente- of Woningwet. Dit advies wordt integraal opgenomen in het regeringsstandpunt over tropische bossen.

Nu is al duidelijk, dat de verbodsbepaling in de toekomst zal gaan sneuvelen. In de nieuwe Woningwet kan de gemeente hierover geen eigen beleid formuleren.

POLITIE

Theoretisch kan men dan via de APV (Algemene Politie Verordening) het gebruik van tropisch hout verbieden. Dan gaat zich een merkwaardige situatie voordoen: Bij een aanvraag voor een bouwvergunning kan het gebruik van tropisch hardhout niet geweigerd worden, maar als het bouwsel eenmaal staat, kan de bouwer gedwongen worden het bouwsel weer af te breken op grond van de APV. Een onverkwikkelijke zaak en bovendien onuitvoerbaar.

RIJKSBOUWBESLUIT

Om het gebruik van tropisch hardhout toch zoveel mogelijk aan banden te kunnen leggen, hebben wij onze hoop gevestigd op het Rijksbouwbesluit. Dit besluit beoogt alle bouwverordeningen enigszins te uniformeren. In dat besluit zou een verbodsbepaling ten aanzien van tropisch hout kunnen worden opgenomen.

ALTERNATIEVEN

Voor alle toepassingen van tropisch hout zijn alternatieven van naaldhout, niet-tropisch hardhout of ander materiaal te vinden. Meestal voldoet (al dan niet verduurzaamd) Europees naaldhout evengoed aan de gestelde eisen van sterkte en duurzaamheid, terwijl het bovendien vaak goedkoper is. In sommige gevallen kan men de voorkeur geven aan constructies van recycled kunststof, staal of beton. Hoewel er ook alternatieven

vervaardigd van PVC of aluminium op de markt zijn, raden wij deze sterk af. Aan de produktie en het gebruik van deze materialen zijn te veel nadelen voor het milieu verbonden. Ook zou de mogelijkheid bekeken moeten worden, in hoeverre in Europa snelgroeiend tropisch hardhout verbouwd kan worden voor Europees gebruik.

VERDUURZAAMD HOUT

Naalddhout, dat langdurig aan vocht blootstaat, moet men laten verduurzamen. In zoet water kan dit gebeuren met CCA (koper-chroom-arseen-zouten) of creosootolie. In zout water voldoet alleen creosootolie. In stilstaand water dient men echter geen creosootolie toe te passen, evenmin bij kozijnen en toepassing binnenshuis. Deze stoffen moeten worden ingebracht in speciale impregneerinstallaties onder hoge druk. Bij enkele impregneerbedrijven is men sinds kort in staat het hout een nabehandeling te geven. Die zorgt ervoor, dat het overtollige impregneermiddel van de buitenste houtlaag verwijderd wordt. Een dergelijke nabehandeling is ten eerste aan te bevelen. Het reduceert de afgifte van verduurzamingsmiddelen aan het water aanzienlijk.

ONDERNEMER

Wat kun je als ondernemer doen? Als klussenbedrijf kun je je bijdrage leveren door bijvoorbeeld voorlichting te geven over alternatieven van tropisch hardhout. Dit kan door de keuze van materialen af te stemmen op de duurzaamheid van het werk. Ook zou je bij prijsopgave een keuzemogelijkheid kunnen geven van diverse materialen.

De klant mag dan koning

zijn, er dient wel goed voorgelicht te worden, wat de gevolgen zijn bij bepaalde keuzes.

SLOT

De vernietiging van de regenwouden is misschien wel de grootste bedreiging, die de wereld ooit heeft gekend. De ontbossing is vergelijkbaar met de dreiging van een kernoorlog. De wereldwijde gevolgen kunnen verschrikkelijk zijn: overstromingen, erosie, woestijnvorming, verzilting en grote klimaatveranderingen. Een verhoging van de temperatuur op aarde en een stijging van het niveau van de oceanen kunnen tot rampen leiden, die iedere beschrijving tartten. Daarom sluiten mensen zich ervoor af. Bovendien gaat het om een zeer ingewikkelde materie, bijna even ingewikkeld als het unieke eco-systeem van de regenwouden zelf.

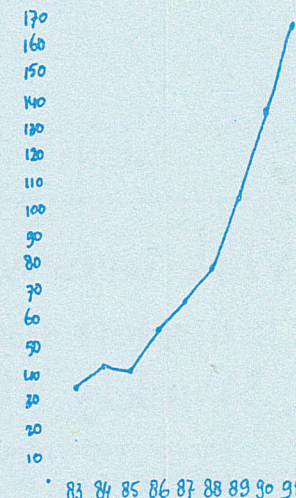
Voor het behoud van de regenwouden, en onze eigen redding, zijn begrip en daadkracht nodig. We zullen prioriteiten moeten stellen en ons moeten afvragen, wat we zelf kunnen doen. En zodra we weten wat er moet gebeuren, moeten we tot actie overgaan, meteen! Want anders is het te laat.

Jan van Gorkum



jaar	aantal leden
1983	34
1984	42
1985	41
1986	57
1987	67
1988	78
1989	103
1990	135
1991 (7/9)	167

Leden aanwas



VLOK Financiële

KOSTEN	1990	1991 T/M 6/9
REISKOSTEN	912.50	0.00
TELEFOON	400.00	0.00
KANTOORKOSTEN	928.55	1604.94
COPIEEN	1420.80	947.82
PORTO	1635.35	1943.77
DRUKWERK	4465.08	703.77
DIVERSEN	1024.99	70.00
TOTAAL	10787.27	5270.30
	=====	=====

INKOMSTEN	1990	1991 T/M 6/9
CONTRIBUTIE	8490.00	8230.00
BIJDRAGEN INFO-PAKKET	47.50	0.00
BROCHURE	1676.00	3919.00
DONATIE	50.00	0.00
RENTE	8.79	0.00
TOTAAL	10272.29	12149.00
	=====	=====

GIRO	31-12-90	06-09-91
BEGINSALDO	3750.70	3235.72
UITGAVEN	10787.27	5270.30
INKOMSTEN	10272.29	12149.00
EINDSALDO	3235.72	10114.42
	=====	=====

GIRO-REKENING	734.08	6112.78
PLUS-REKENING	2501.64	4001.64
EINDSALDO	3235.72	10114.42
	=====	=====